# Herzlichen Glückwunsch zum Jubiläum



# Herzlichen Glückwunsch zum Jubiläum





11 Jahre McArena









Bei 19 Präsenzseminaren als Aussteller dabei





Bei 19 Präsenzseminaren als Aussteller dabei

Bis heute besitzen 6 FK-Vereine eine McArena-Freilufthalle





Bei 19 Präsenzseminaren als Aussteller dabei

Bis heute besitzen 6 FK-Vereine eine McArena-Freilufthalle

Viel gelernt, insbesondere über NICHT-Fussball-Nutzung



### Ratingen 2015







# TV Ratingen 2015







## SV Bayer Wuppertal 2015







# Nürnberg 2018







# SC Bayer 05 Uerdingen 2018







### TSG Rohrbach 2019







### TSV Schwabmünchen 2022







### **TuB Bocholt 2023**











### Vision

McArena Freiluft-Sporthallen leisten einen nachhaltigen Beitrag zu einem aktiven und gesunden Lebensstil. Sie sind selbstverständlicher Bestandteil der Sportstätten-Infrastruktur und ermöglichen mehr sportliche Aktivitäten in allen Bevölkerungsschichten.

### Mission

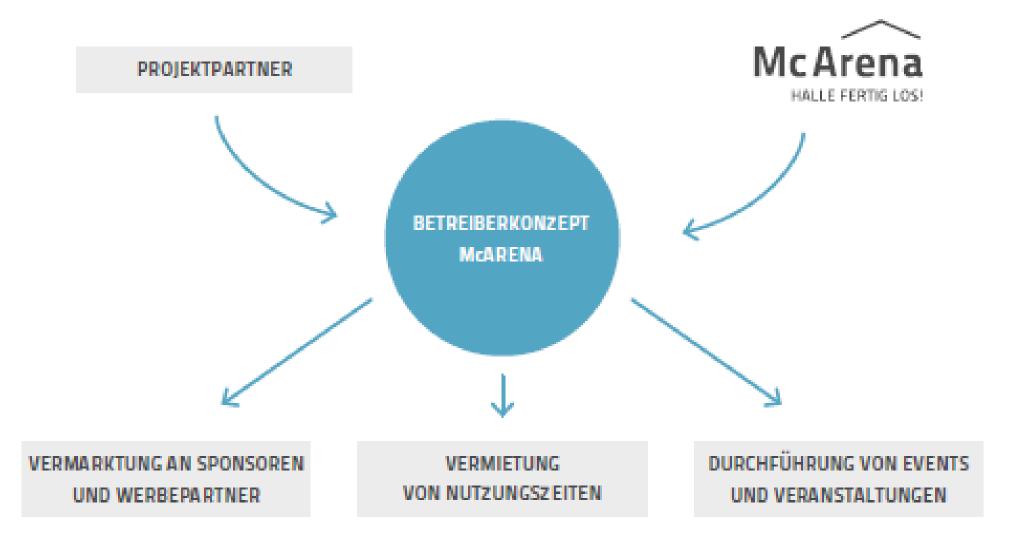
Wir errichten ein flächendeckendes Netzwerk an McArena Freiluft-Sporthallen in Deutschland und dem Europäischen Ausland. Je 100.000 Einwohner soll hierbei eine McArena zur Verfügung stehen.

### Ziele

Wir investieren nachhaltig in Produktentwicklung und Innovation, optimieren damit stetig die Bereiche Technik und Betrieb. Für unsere Kunden und Nutzer sind wir jederzeit ein verlässlicher Partner.











#### GRUNDAUSSTATTUNG



#### Support & Austausch und Netzwerk

Support, Workshops und Schulungen durch McArena

Austausch mit anderen Hallenbetreibern und Dienstleistern

Schaffung eines großen Netzwerks mit Vereinen und Partnern

#### Online-Buchungssystem

Online-Payment für kinderleichte Abwicklung Hohe Nutzerfreundlichkeit

intuitly und smartphonetauglich



#### Marketing-Material

Erstellung des standortbezogenen Marketing-Kit

Poster, Flyer, Banner, Gutscheine, etc.

Bewerbung verschledener Angebote

#### ONLINE MARKETING

Um Nutzer und Sportier für die Freilufthalle zu gewinnen ist ein nachhaltiges und professionelles. Online Marketing notwendig, da das Produkt "Buchung einer Sporthalle" sehr speziell ist. Umso wichtiger ist es, potentielle Nutzer permanent über verschiedene Kanäle auf die Möglichkeiten der McArena hinzuweisen. Durch zieigruppenspezifische Kampagnen werden

unterschiedliche Nutzergruppen mit passenden Angeboten erreicht. Wir nutzen hierfür reichweitenstarke Plattformen wie Meta (Facebook und Instagram), Google und





#### Emailmarketing

Individuelle Produkt- und Angebotskommunikation direkt Ins Postfach der Nutzer



#### Social Media

Organische Postings und Pald-Kampanen In den Social Media Plattformen

Zielgruppen & Angebot aufeinander abgestimmt

Hohe Reichweite zur Steigerung der Bekannthelt in der Region





#### **VERTRIEB & DIENSTLEISTUNGEN**

#### Vertrieb

Akquise & Aktivierung von Vereinen der Region für eine Kooperation zur Nutzung von Arenazeiten

Schaffung und Vermarktung von Betriebssportangeboten

Generierung von Kooperationen wie z. B. Incentive-Anbieter, Personal-Trainer, Fußballschulen etc.

Vermarktung von Nutzungspaketen an soziale & öffentlich Einrichtungen wie z.B. Feuerwehr, Schulen oder Kitas

#### Dienstleistungen

Durchführung & Abwicklung aller Bezahlprozesse (Lastschrift & PayPal) durch die Firma McArena

Abwicklung von Produktbuchungen (z.B. Kindergeburtstage, Abos, etc.)

McArena dient als direkter Ansprechpartner bei Fragen, Buchungen und Wünsche von Kunden

Planung & Organisation von Veranstaltungen wie z. B. Jugend- oder Firmenturnieren, etc.

Vertrieb & Dienstreistungen

Betriebs-

lösung

Mit unserem CRM System haben wir sämtliche Maßnahmen rund um Ihre McArena stets im Blick und koordinieren die zielgerichteten Werbemaßnahmen für eine stetig wachsende Auslastung.

Mit Hilfe von Landing Pages, Newslettern und der Analyse des Klickverhaltens eines interessenten gelingt es uns, wertvolle informationen zu sammein und diese in automatisierte Workflows wie einer E-Malikette auszuspielen. So bekommt jeder Kunde nur den Inhalt zugespielt, der ihn auch wirklich interessiert. Dies steigert die Anzahl der Buchungen und verringert das Risiko, dass ein Kunde genervt wird.

CRM-SYSTEM



#### **Automatisierte** Workflows

Zielgerichtetes & automatisiertes E-Mail Marketing

Passende Angebote für den Kunden erhöhen die erneute Kaufwahrscheinlichkeit



#### **Landing Pages**

Produktspez Ifische Landingpages

Kategorisierung der Kunden, um Interesse zu bedienen

Vereinfachte Kommunikation für den Kunden



#### Gut zu wissen: Facebook-Post ≠ Facebook-Anzeige

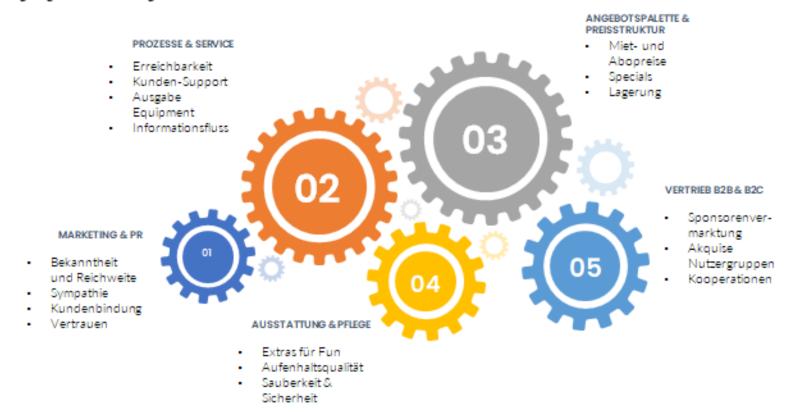
Im Gegensatz zu einem einfachen Facebook Posting über den Vereinsaccount, erreicht die ausgewählten Zielgruppe





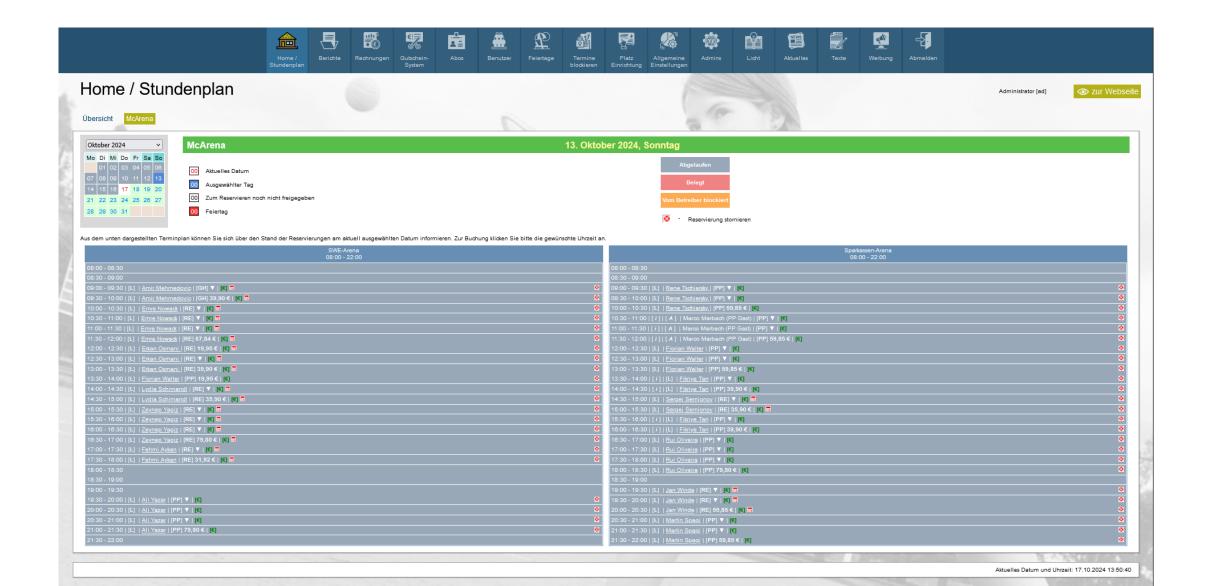
### Erfolgsfaktoren Betrieb McArena

Die infrastrukturellen Rahmenbedingungen sind bei jedem McArena-Standort unterschiedlich. Sie haben erheblichen Einfluss auf die Auslastung der Anlage und sollten stetig optimiert werden. Wichtig ist eine klare Kommunikation an die Nutzer, in der diese Rahmenbedingungen bekannt gemacht werden.



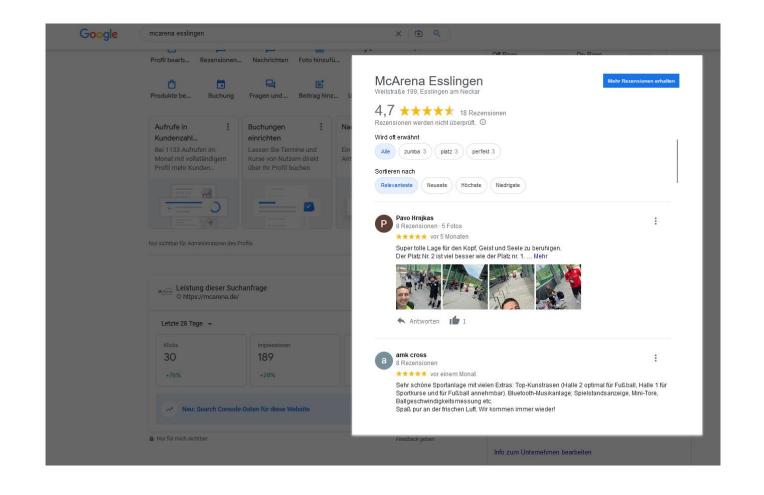














4,8 \* \* \* \* 43 Rezensionen

#### McArena Wehringen

4,7 \* \* \* \* 13 Rezensionen

#### McArena Schorndorf

4,5 \* \* \* \* 195 Rezensionen

#### McArena Auenstein

4,9 \* \* \* \* 36 Rezensionen

#### McArena Balingen

4,9 \* \* \* \* 51 Rezensionen

#### McArena Ravensburg

4,7 \*\* \* \* 11 Rezensionen









